

COMMENT APPELER VOS CLIENTS FROID POUR UN RENDEZ-VOUS ET COMMENT CONFIRMER UN RENDEZ-VOUS ?



EXEMPLE 1 : CLIENTS FROID POUR UN ATELIER PRODUIT

"Bonjour, je suis on s'est rencontré (le lieu), je vous avait fait remplir un coupon de participation afin que vous puissiez découvrir des excellents produits pour le bien être, la beauté et la santé.

Quand seriez disponible afin qu'on puisse se rencontrer?

Très bien votre rendez-vous est fixé à telle date et heure, je vous remercie pour votre accueil et à très vite.

EXEMPLE 2 : CLIENTS FROID POUR OFFRIR UN SOINS DU VISAGE

"Bonjour, je suis Espace Beauté Bien-être. Je vous appelle concernant un coupon de participation que vous avez rempli pour gagner un soin du visage gratuit et découvrir nos produits, Félicitations. Vous avez remporté le soin du visage. Pourriez-vous me donner vos disponibilités?"

Votre rendez-vous est fixé à telle date et heure alors je vais vous expliquer comment cela va se passer une hôtesse va venir vous faire une présentation de produits ce sont des produits qui sont excellent pour le bien-être, la santé et surtout la beauté. On terminera par le soin du visage.

"Si vous le souhaitez, vous pouvez convier d'autres personnes de votre choix pour faire le soin du visage avec vous et pour tout vos invités les soins sont gratuits. Moi je vous conseille de le faire avec une amie ou des gens proches que vous aimez. Cela vous permettra de passer un super moment avec eux, c'est un moment de détente à ne pas rater et si vous avez plus de cinq personnes et bien vous avez droit à des cadeaux. Nous vous contacterons deux jours ou la veille afin de confirmer le rendez-vous et le nombre de personne que vous aurez afin qu'on puisse organiser les hôtesse. À très vite merci au revoir"



CONFIRMATION DE VOS RENDEZ VOUS

EXEMPLE 1 : CONFIRMER UN RENDEZ VOUS AVEC UN CONTACT CHAUD POUR UN ATELIER PRODUIT OU SOINS DU VISAGE

"Bonjour (tatie,tonton...), Je t'appelle pour confirmer notre rendez vous de demain pour te présenter d'excellent produit de bien être et de beauté. Tu as pu réunir quelque amies ou membre de la famille pour assister à cette présentation ? Je prend note tu seras à 5 personnes. Si tu souhaites commander un produit lors de la présentation, comme on a pas de stock avec nous, il faudra commander pour que je puisse être livrer dans les plus bref délais. Merci d'informer tes invites au cas ou je prend tout type de paiement.

Merci (ta

Je te remercie. À demain.

EXEMPLE 2: CONFIRMER UN RENDEZ VOUS AVEC UN CONTACT FROID POUR UN ATELIER PRODUIT OU SOINS DU VISAGE

"Bonjour, je suis Espace Beauté Bien-être. Je vous appelle concernant votre rendez-vous de demain à 10h pour votre "soin du visage gratuit ou atelier de produit".

Pouvez-vous me confirmer le nombre de personnes que vous avez ? je note trois personnes. Si vous me permettez je vais vous expliquer comment cela va se dérouler pour le "soin du visage ou l'atelier produit". On commencera par une présentation de produit, qui sont excellent pour le bien être et la beauté et finirons par le "soins du visage".

Le soins est gratuit pour tout le monde. Par contre je tiens à vous préciser parce que les clients nous le reproche souvent. Imaginez que vous avez aimé un produit et bien nous l'avons pas en stock avec nous, mais par compte vous pouvez le commander vous serai livré très rapidement. Merci d'informer vos invité que si éventuellement, ils ont l'intention d'acheter in produit qu'ils ont aimé de prévoir des moyens de paiement. Nous prenons en priorité des chèques espèces mais nous avons des hôtesse aussi qui ont la carte bleue. Je vous remercie. À demain.