

PREMIER PAS VERS MANAGER: LES OBJECTIFS A CONNAITRE

AVANT DE DEBUTER MON AVENTURE CHEZ FOREVER : QUELS SONT LES ETAPES A SAVOIR

La meilleure façon de commencer à développer mon entreprise C'est d'être moi même mon meilleur client en réalisant plusieurs étapes :

- Consommer les produits
- Regarder les vidéos sur les produits
- Utiliser les outils de marketing pour promouvoir les produits
- Développer une base de clients solide (20 à 30 clients)
- Contacter des personnes que je connais
- Enregistrer mes clients en client privilégié Forever (réduction de 5%)

COMPRENDRE LES CASE CREDITS

Qu'est ce qu'un Case Crédit?

Un Case Credit est la devise interne de Forever qui vous permet de créer une affaire mondiale, sans vous soucier des taux de change et contribue à garantir l'égalité des chances pour que tout le monde puisse profiter de tout ce que la société a à offrir.

Pourquoi faire 4 CC par mois?

La vente de 4 CC de produit chaque mois, est une habitude importante au coeur du Plan Marketing de l'opportunité Forever.

Pourquoi être actif = 4CC ?

- Profiter pleinement de tout ce qu'offre le Plan Marketing FOREVER
- Commencer à obtenir une meilleure rémunération en tant qu'Animateur Adjoint 5% de bonus booste, en démarrant votre propre business
- Gagner des bonus en travaillant avec votre équipe à partir de votre qualification animateur
- Se qualifier pour des challenges

OU TROUVER VOS CLIENTS ?



CONTACT CHAUD = FAMILLE, AMIS, COLLEGUES, CONNAISSANCES...

CONTACT FROID = ATELIER BIEN-ETRE, PRESENTATION DE PRODUIT, DEMARCHAGE...

